

Más de 500 millones de dólares en potenciales negocios de infraestructura para Colombia

El Encuentro de Negocios organizado por la Cámara Colombiana de la Infraestructura y Proexport arrojó resultados comerciales que doblaron lo logrado en la versión anterior. Un total de 115 empresas cumplieron una intensa agenda.

Cartagena, 25 nov de 2010. Las 520 citas de negocios que se realizaron en Cartagena durante el 2º Encuentro Internacional de Negocios de Infraestructura organizado por Proexport y la Cámara Colombiana de la Infraestructura, generaron oportunidades comerciales a un año por 547 millones de dólares, superando en más del 50 por ciento las expectativas de negocios de 2009 que sumaron 200 millones de dólares.

El buen nombre de los servicios de ingeniería, diseño, construcción y en general del sector de la infraestructura colombiana fue determinante para que 53 empresas extranjeras aceptaran la invitación de Proexport y la CCI para participar del encuentro comercial. Con respecto al 2009, la presencia de compañías externas se incrementó en 34% teniendo en cuenta que para la primera versión llegaron 36.

España además de ser el mercado que más compradores tuvo en la rueda de negocios con 26 empresarios, también fue el que más oportunidades de negocio registró, seguido de Perú, Estados Unidos y Costa Rica.

Fueron 14 mercados presentes, España, Guatemala, Panamá, Chile, Ecuador, México, Estados Unidos, Perú, China, Corea del Sur, Costa Rica, Portugal, Puerto Rico y Francia los interesados en establecer alianzas con las empresas colombianas para intervenir en proyectos nacionales e internacionales.

Oportunidades

Las oportunidades identificadas por Proexport durante un trabajo de investigación del mercado en el Triángulo Norte (Guatemala, Honduras y El Salvador) revela que actualmente existen planes de gubernamentales que fomentan la inversión extranjera en proyectos de reconstrucción y mejoramiento de infraestructura, sin embargo no hay suficientes profesionales capacitados para desarrollarlos, razón por la cual se acude a consultores internacionales generando un espacio para alianzas con empresas colombianas.

Este tipo de proyectos se dividen en dos grupos: proyectos de edificación y obras civiles. Los primeros generalmente son privados y pueden ser adjudicados directamente o a través de licitación.

Las obras civiles son, por lo general, contratadas por el gobierno y se adjudican mediante licitación pública. En ambos casos, puede ser importante tener un socio local estratégico para participar en cualquier proyecto.

Para los 62 empresarios colombianos resultan además atractivas las oportunidades en Puerto Rico, donde actualmente existen proyectos de puentes internos entre las Islas de Culebra y Vieques y concesiones de carreteras.

En Costa Rica, ha tomado fuerza la construcción de edificios de mayor altura y lujo, no sólo en el área metropolitana, sino también en zonas turísticas. También son llamativas las casas y urbanizaciones al estilo estadounidense (en las playas) apetecidas por ciudadanos retirados provenientes de ese país.

Por otra parte, el gobierno costarricense planea hacer millonarias inversiones en nuevos hospitales o remodelaciones de los existentes en los próximos cuatro años y hay interés por el mejoramiento y aplicación de nuevas técnicas en la construcción de vivienda de interés social, donde Colombia tiene amplia experiencia aplicable.

Panamá presenta una tendencia creciente en construcción y mega proyectos de infraestructura: remodelación y edificación de nuevos hospitales, aeropuertos, metro ciudad de Panamá y canal de Panamá, entre otros. El gobierno está promoviendo las viviendas de interés social y sectores como el hotelero y el residencial mantienen dinamismo.

Para 2011, los requerimientos de Panamá están enfocados en las grandes obras de movimiento de tierras, adquisición de acero, cemento de especificaciones especiales, fabricación de bombas de enorme capacidad y compuertas.

Otro mercado en el que los empresarios de la infraestructura deben explorar es Perú. Actualmente existe un boom en la construcción, especialmente de obras civiles como transporte masivo, edificación de centros comerciales, obras de saneamiento y conjuntos residenciales, entre otros.

También hay una fuerte tendencia al establecimiento de alianzas estratégicas entre las empresas locales y extranjeras para atender los grandes proyectos de infraestructura. El Estado es uno de los principales demandantes de servicios de ingeniería y construcción.

Chile presenta importantes oportunidades en sectores donde Colombia tiene un conocimiento destacable, principalmente en el campo de la energía, a través de actividades como la generación, transmisión, administración de redes. También hay opciones para la consultoría en ingeniería eléctrica, hidráulica, interventoría y administración de proyectos entre otros.

En el sector de infraestructura y los montajes industriales existen buenas posibilidades para consultoría en aspectos ambientales y sanitarios.

(Fin/cb/jeh)