

Supersociedades admitió la reorganización de Conalvías

La compañía constructora, que tiene dos meses para cumplir con obligaciones por \$307.597 millones, buscará normalizar sus relaciones comerciales y crediticias.

Luego de que Conalvías, la segunda firma más grande del sector de la infraestructura, reconoció que en sus balances faltaban recursos inmediatos de caja y dinero para cumplir con sus obligaciones financieras, la Superintendencia de Sociedades anunció que admitió a la compañía para que comience su trámite de reorganización empresarial bajo la Ley 1116 del 2006.

Como lo advirtió Portafolio recientemente, Conalvías se encontraba en conversaciones para reestructurar sus deudas con los bancos y también, buscando la cesión de su participación en Ruta del Sol 3 a otra compañía (la italiana Impregilo).

Francisco Reyes Villamizar, superintendente de Sociedades, explicó que el proceso de reorganización busca preservar las compañías para que sean viables. Además, dijo que con el trámite se pretende que Conalvías normalice sus relaciones comerciales y crediticias mediante la reorganización de operacional, administrativa y de pasivos.

De acuerdo con el auto de la Superintendencia —el cual admite la reorganización—, el apoderado de Conalvías invocó el supuesto de capacidad de pago inminente. Esto, dice el documento, significa que la compañía argumentó que “en los próximos 60 días vencerán obligaciones con el sector financiero por valor cercano a \$307.597 millones, que representan más del 10 por ciento del total de los pasivos actuales”.

Asimismo, el apoderado argumentó que la compañía no tiene recursos suficientes para atender oportunamente las deudas en mención.

Por otra parte, el auto detalló que Conalvías tiene obligaciones vencidas con proveedores y fiscales “por valor de \$5.324 millones, con exigibilidad mayor de 90 días de vencidas

“Conalvías tiene obligaciones vencidas con proveedores y fiscales por \$5.324 millones”.



La participación de Conalvías en la Ruta del Sol 3 está en proceso de cesión a la italiana Impregilo.

y \$18.776 millones vencidos de uno a 90 días”.

La crisis económica, manifestó la firma constructora, se justificó en “pérdidas con el sector privado, o contingencias con el sector público, márgenes reducidos y contratos de construcción más riesgosos para el constructor”.

Incluso, Conalvías puso en conocimiento a través de un comunicado recien-

te que la firma tuvo que asumir sobrecostos por \$250.000 millones para poder terminar obras como la troncal de TransMilenio de la calle 26 (en Bogotá), la hidroeléctrica de Hidrosogamoso y la Ruta del Sol Tramo 3.

En otro de los apartes del auto, el apoderado sostiene que Conalvías se enfrenta a una situación de incertidumbre, ya que no

es seguro que la empresa reciba ingresos por parte de sus deudores.

Juan Martín Caicedo, presidente de la Cámara Colombiana de la Infraestructura (CCI), afirmó que la situación financiera de Conalvías es un caso particular en el sector e indicó que no se ve un riesgo sistémico. “Vemos a los bancos interesados en financiar las vías y hay cie-

“Conalvías se enfrenta a una situación de incertidumbre ya que no es seguro que la empresa reciba ingresos por parte de sus deudores”.

res financieros. De manera que esto es una lástima, porque Conalvías es una empresa símbolo del sector. Esperamos que supere sus dificultades”.

Incluso, la Agencia Nacional de Infraestructura (ANI) dejó claro que pese a que Conalvías realizó una propuesta bajo el modelo de Asociación Público Privada (APP) para construir un tercer carril en la vía Bogotá – Girardot, esa obra (que costaría \$1,75 billones) no se ha adjudicado, lo cual abre las puertas a otras compañías para presentar una propuesta.

Entretanto, Pablo Paredes, director financiero y de Estructuración de la firma Concesia, relató que la crisis de Conalvías es una situación particular dentro del sector de la infraestructura, y señaló que los problemas que ha tenido Conalvías son en construcción y por cuenta de sobrecostos en obras muy específicas. “No creo que eso cause un contagio en el sistema. Para estos proyectos grandes y nuevos hay muchas empresas de afuera con músculo financiero importante”.